

# Calendrier 2016-2017 des formations InterCE\*

\*Pour les formations Intra :  
**choix** de dates en fonction de **vos souhaits**



53, boulevard Suchet - 75016 Paris  
[www.ecoledesce.com](http://www.ecoledesce.com)

Choisissez  
votre session



**CONTACTEZ-NOUS**  
**01 45 20 02 20**  
[contact@ecoledesce.com](mailto:contact@ecoledesce.com)

Autres dates sur demandes

**Tarif CE**

395€ par jour et par personne

Inclus café d'accueil, support de formation

**Réduction de 50%**

sur le 4ème inscrit du même CE

<b>Les fondamentales</b>		Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avr.	Mai	Juin
• Maîtriser les bases du mandat CE et de la nouvelle réglementation	Paris : Lille :	12-13	10-11 17-18	14-15		23-24 30-31	27-28	30-31	24-25		19-20 06-07
• Particularités de la nouvelle délégation unique	Paris :		19		08		21			02	
• Secrétaire : la fonction clé du CE	Paris : Lille :	15	13	17 09		26	02	02	27		26 08
• Trésorier du CE : appliquer les nouvelles normes	Paris : Lille :	16	14	18 10		27	03	03	28		27 09
• Gérer et développer les ASC	Paris :		24				13			19	
• Le rôle et le fonctionnement des commissions CE/CCE	Paris :				01-02					17-18	
• Etre membre du CHSCT : formation générale agréée	Paris : Lille :		03-05			16-18		22-24		22-24	07-09
• Exercer les fonctions de délégué du personnel	Paris :	19		09				14			22
<b>Les actualités</b>		Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avr.	Mai	Juin
• La loi Rebsamen et la loi Macron	Paris :			07-08	05-06			28-29			
• La base de données unique	Paris :				09		20				21
• Les 3 consultations annuelles du CE	Paris :		21		12			13		29	
<b>Les thèmes économiques - juridiques</b>		Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avr.	Mai	Juin
• L'essentiel du droit du travail	Paris :			21-22				20-21			12-13
• Savoir lire les comptes de l'entreprise	Paris :	22				13					15
• Participation, intéressement, épargne salariale	Paris :			04			23			23	
• Formation professionnelle : maîtriser les règles	Paris :			03			24			24	
• L'égalité professionnelle	Paris :			02			22			22	
<b>Les aides au dialogue social : négocier et convaincre</b>		Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Janv.	Fév.	Mars	Avr.	Mai	Juin
• Gestion du stress et prise de parole : développer sa force de conviction	Paris :		06-07	24-25		19-20		16-17			01-02
• Les enjeux de la négociation collective	Paris :		27-28			09-10				04-05	
• Les élections professionnelles : les enjeux stratégiques de leur préparation	Paris :					11-12	16-17				29-30